# 保險監理基礎理論之探討

## 林建智\*

# 壹、前言

吾人研究保險監理<sup>1</sup>之相關課題時,常面臨許多基礎性問題,例如,保險監理存在之理由為何?保險監理欲達成何種目標?保險監理涵括之範圍為何?保險監理如何實施?頗發人深省。因篇幅之限,本文先就保險監理之基礎理論加以探討。至於保險監理之目標、內容及實施方式等課題,容待日後擇文介紹。

為尋求政府監理之必要性及正當性,各種研究政府監理之學說,曾試圖從不同角度,為政府監理歸納出合理之理論基礎。概念上,若能將此等理論運用於保險監理之領域,將可提供保險監理學理上之根據。此外,保險監理體系下之相關人員,亦可藉此明瞭其所處之地位及所扮演之角色。此將有助於監理措施之實施,進而促使監理目標之達成。

傳統上,政府監理之理論中可用於解釋保險監理者,主要為「公共利益說」及「私人利益說」。近年來,所謂「政治力量說」之主張亦逐漸受到各方重視。於本文中,筆者將置重於此等學說主要論點之闡析,並試以將其適用於保險監理之場合。

# 貳、公共利益說

「公共利益」一詞,常因時空因素之變遷而改變,故頗難加以界定。本文無意過度著墨於此項爭論性之議題,僅期對公共利益與私人利益能提供概念上之釐清,以利討論。關於公共利益與私人利益之概念,學者 Levine 及 Forrence 二人主張以行為人利益考量之動機為區分標準。<sup>2</sup>質言之,此項區分係以行為人對利益考量之差異為標準:若出於行為人為自身考量之利益,為私人利益;反之,若

\* 林建智,國立政治大學風險管理與保險學系專任副教授。英國倫敦大學法學博士。Copyright ©2001 by Dr. Jan-Juy Lin. All right reserved.

<sup>1</sup> 關於保險監理之定義,一般僅指行政主管機關對於保險市場之監督管理。若採廣義之解釋, 則泛指所有政府部門所實施之監督管理,故其型態包括行政監理、立法監理及司法監理。此 外,保險業者間之「自我監理」(self regulation),則可歸類為行政監理下之一種特殊監理型態。 於本文中,筆者採廣義說以界定保險監理之範疇。

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Levine M.E. & J.L. Forrence, "Regulatory Capture, Public Interest, and the Public Agenda: Toward a Synthesis", *Journal of Law, Economics, and Organization* VI: (1990), p174

係行為人為他人而考量之利益,則為公共利益。另一方面,若從行為人之動機著眼,私人利益乃出自於「自我關切」(self regarding)之動機;公共利益則源自「他人關切」(other regarding)之動機。準此,凡基於優先考量自我而追求之利益,即屬私人利益。相反地,凡優先考量他人或公眾之立場,而以「意識形態式」(ideology)之集體性行為所追求之利益,則可歸類為公共利益。3

「公共利益說」主張政府監理性質上為一種公共補償,其目的在於消除或降低因市場缺失(market failure)所產生之附帶成本。例如獨占行為、毀滅式競爭、私經濟力量之濫用、及外部因素所產生之影響。換言之,為因應公眾之需求,政府必須適度地干預市場之經濟活動,以避免因市場缺失而造成不公平或無效率。準此,政府監理遂成為政府保護公共利益之一種之必要性措施。任何類似於此之主張,皆屬公共利益說之範疇。

事實上,保險事業與公共利益有著密切之關聯。自一九一四年起,美國最高法院即認定保險乃一種深受公共利益影響之行業<sup>4</sup>。此亦為「公共利益說」經常成為保險監理理論基礎之主要理由。尤其在確保市場安定與保障保單持有人之場合,更為明顯。在以下之討論中,本文分別就經濟面與非經濟面二個角度,探討各種相關於保險之公共利益。

## 一、經濟面之公共利益—資源之有效配置

就經濟面之觀點,保險監理之目的在於矯正若干市場缺失,以求資源得以有效配置。所謂保險市場之資源配置,係指潛在之保單持有人於購買保險與損害防阻之間所為之選擇。理論上,只要損害防阻實施後之效果,仍優於購買保險所花費之成本,理性之危險管理者便應持續地將資源配置於損害防阻之加強。5

理論上,在一個完全競爭的保險市場,無需任何人為干預,資源將於損害防阻 與保險保障之間自動配置,進而達到最有效率之狀態。在此情況下,潛在之保單 持有人得以安排其危險管理資源至最佳組合;保險人亦可依據較精確之預期損失 率,於市場中爭取其理想之業務。然而,由於保險市場具有下列特質,導致若干

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> *Id*.

<sup>4</sup> 於"German Alliance Insurance Company v. Lewis" 233 US 380 (1914), 一案中,保險人主張保險係私有企業,任何關於費率之公共監理,將抵觸憲法第十四修正案所揭橥「各州...若無適當法律程序...不得剝奪任何人之財產」之規定。然而,法院認為保險業對其他行業極為重要,故屬一種受公共利益影響深遠之行業。因此,政府對於保險業之活動所為之監理,包括費率管制,皆屬公共利益之考量。

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> Kenneth S. Abraham, Distributing Risk - Insurance, Legal Theory, and Public Policy, (1986) p11

市場缺失之產生,進而妨礙資源之有效配置。茲分述如下:

#### (一)、進出保險市場之障礙

完全競爭市場中所假設之市場進出自由,難適用於保險市場之場合。蓋參與者之任意進出市場,將可能抵觸保險監理之首要目標 — 財務安全與市場安定。換言之,如容許市場參與者擁有進出市場之自由,將影響保險業之財務穩健及投保大眾對保險市場之信賴。因此,舉世各國之保險主管機關,對於保險市場之進出,多設有寬嚴不一之限制。

此外,除因依法被強制結束營業外,保險業務未了責任之結清亦使業者較難任 意地退出市場。質言之,退出市場並非僅是停止現有之簽單工作即可,已簽單業 務之未滿期部份,未來仍有發生理賠責任之可能,因此必須於退出市場前安排其 他保險業者承接。例如,以提存保證金之方式擔保其債務之履行,或將未滿期業 務移轉至經營同類業務之其他保險人。

保險主管機關基於上述考量所為之市場進出障礙,不但使具有競爭力之潛在保險人難以進入市場,亦變相地為現存之劣質保險人提供保護,使其免於市場競爭而遭受淘汰。其結果,保險之價格(即保險費)無法透過市場競爭機能達到均衡,無效率之資源配置將因而發生。

#### (二)、附帶之交易成本

妨礙市場資源有效配置之第二類障礙,乃實施資源配置時所附帶產生之交易成本。在經濟學家所假設之模型中,交易得以有效地進行而無任何成本之產生。然而,事實上並非如此。財貨之供給方可能因礙於昂貴之交易成本,而無法提供其產品與服務;相反地,需求方亦可能基於類似之原因而無法取得產品與服務,或必須吸收此等交易成本以取得產品與服務。

交易成本之問題亦同樣地影響保險市場之資源配置。就消費者之角度觀之,由 於保險商品之複雜性,大多數之潛在保單持有人無法辨識其所面臨之危險,亦難 以評估保險商品之內容。除非另行投入成本以獲致相關訊息,如支付佣金以委任 專業之保險仲介人,否則將難以妥善地安排其保險保障。

就保險業者之觀點而言,保險經營時常受道德危險(moral hazard)與心理危險 (morale hazard)所衍生之交易成本所困擾。道德危險者,係指導致被保險人故意

促使損害發生或任其擴大之危險因素。<sup>6</sup>例如,為取得鉅額之保險金,被保險人遂自行縱火以焚燬保險標的物。心理危險者,則指導致被保險人忽略其應有之損害防阻工作之危險因素。<sup>7</sup>例如,常有被保險人於購買保險之後,因知悉已有保障存在,便對投保財物之保全工作漠不關心,無形中增加損害發生之機會。無論是道德危險與心理危險,均可能促使被保險人於購買保險後,降低或扭曲其原有之損害防阻意願。由於此等危險因素屬於被保險人之內在因素,即使花費巨額成本亦難以偵測,常造成核保上之障礙,進而引發危險管理資源之不當配置。

## (三)、外部因素

第三類妨礙資源配置之障礙,乃經濟學家所稱之外部因素 (externality)。外部因素乃市場中產生之社會利益或成本,轉嫁給與市場交易無關之人。一般而言,保險市場之外部因素可以危險之社會化與危險分類二項說明之。

就危險之社會化而言,在若干強制性或政策性保險之場合,某些危險行為所產生之成本,並非完全由行為人自行吸收,而是轉嫁於社會全體大眾。例如,高危險汽車駕駛人之汽車責任危險,商業保險人通常不願承保。為保障車禍受害人不至於求償無門而造成社會問題,各國政府多將此等危險予以社會化,於是有強制汽車責任保險或「無過失計劃」(no fault plan)之設計。其結果,容許高危險汽車駕駛人繼續駕車所產生之成本,並非全然由該等駕駛人自行吸收。超出其自行負擔之部份,係由全體汽車駕駛人或投保大眾承擔。事實上,此類外部因素乃政府之公共政策下之產物,並非由市場本身所造成。8

至於危險分類,乃商業保險下之必要制度。商業保險強調個人之危險與保費間必須具有公平性。蓋個別危險間有程度上高低之別,故不同被保險人所應分攤之危險保費亦應有所差異。實務上,保險人無法精確地逐一估算每一被保險人之實際危險。取而代之者,乃根據可為社會接受之一般特質,將相類似之危險歸納於同一類別,再依據各類別之損失經驗向被保險人洽收保費。例如,在商業建築火災保險之場合,通常根據各種客觀之因素,如建築等級、使用性質、坐落位置等,將建築物危險歸納為不同之類別,以決定應適用之費率。因此,即使兩棟建築物於費率規章中屬同一等級,並不當然表示此二者之損失機率完全相同。事實上,二者之危險程度仍有高低之別。其結果,於同類危險中,將造成之良質危險貼補劣質危險之現象。

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup> Williams, C.A., Jr. and Heins R.M., Risk Management and Insurance, (1989) p249

<sup>&</sup>lt;sup>7</sup> *Id*.

<sup>8</sup> 當不同監理目標發生衝突時,監理機關必須為全面性考量,以決定其置重之順序。時而所見者,乃政府為顧及社會性之政策目標,而犧牲市場之經營效率。

在此種制度下,若危險管理者能透過保險將其潛在危險予以外部化,將導致其損害防阻之意願降低。換言之,若危險管理者得知其損失機率偏高,但其保費卻相對低廉時,便應選擇購置保險,以享受同類別中良質危險之損害防阻成果。如果該危險管理者再行加強損害防阻之措施,反將成為經濟上之非理性行為。其結果,市場原有之資源配置機能,將因此種人為之危險分類制度而受影響。

綜上所述,「公共利益說」之基本主張在於保險市場因存有潛在之市場缺失,故無法滿足一個有效率市場之基本前提。雖然,若干市場缺失可透過私法制度加以補救,但並非全面且有效之解決方式。基於保障公共利益之考量,促使市場資源得以有效配置,政府公權力實有介入之必要。值得注意者,此僅為政府實施保險監理之「表面性」(prima facie)理由,並非「絕對性」(conclusive)理由。蓋以政府監理矯正保險市場之缺失,其效能並非必然較私法制度或市場自有機能為佳。有時,政府實施保險監理所達成之效能,尚不足以彌補其增加之交易成本或其造成之資源不當配置。9

#### 二、非經濟面之公共利益

前述之資源有效配置,強調創造經濟上之最大利益,卻忽略若干非經濟面之公 共利益,如公正、合理與衡平等理念。較適當之監理決策思考模式,除資源配置 之有效性外,社會整體財富與保障之分配是否公正、合理與衡平,亦應列入考量。 於保險之場合,此等非經濟面之公共利益包括:公正之危險分配、保險當事人間 之衡平及共同體利益。茲分述如下:

#### (一)、公正之危險分配

所謂公正之危險分配,乃是將社會資源分配於遭受不幸事故之受害人,如遭受體傷、疾病或失業之人,以達成所謂「分配的正義」(distributional justice)。有時,此等資源配置無庸政府之介入,私法體系下之保險制度與侵權行為法即可發揮此項功能:經由保險制度之運作,可集合所有被保險人之整體力量,填補受害人之個別損失;其次,依侵權行為法之內容,受害人具有向侵權行為人請求損害賠償之權利,故受害人之損失亦可透過求償而受到填補。

然而,不論保險制度或侵權行為法,皆有其限制。例如,許多車禍案件發生時, 受害人可能既無安排保險之保障,又因加害人之逃逸而無法主張侵權行為之損害 賠償請求權,形成所有損失必須由受害人自行承擔。為彌補此等缺失,大多數之

<sup>9</sup> Anthony Ogus, Regulation: Legal Form and Economic Theory, (1994) p30

已開發國家,甚至部份開發中國家,皆有強制汽車責任保險或車禍補償基金之設置,以保障車禍受害人。因此,為求達成分配的正義,並使危險得以公正地分配, 政府監理實有存在之必要。

## (二)、保險當事人間之衡平

英美法系中存有衡平法(equity)<sup>10</sup>制度,旨在維持當事人間之衡平關係。原則上,衡平法之適用僅在彌補現時法律關係之缺失,較少考慮對於未來產生之影響,更無法就未來之法律行為予以規範。因此,當衡平原則未為司法機關適當地引用時,當事人間仍將有不公平之情況發生。此時,政府監理遂有介入之必要。於保險交易中,造成當事人間不公平之主要原因,大致可歸納為下列四項:

#### 1、資訊之不相稱

所謂資訊之不相稱,係指保險人與被保險人之間,存有資訊取得上之不公平。進言之,被保險人對於保險產品,無論在保單條款或價格方面,均難以取得適當資訊以評估其優劣。反觀保險人方面,除具備專業知識外,對其所設計之產品,均已事先掌握相關資訊。故二者所取得之交易資訊,自有不相稱之處。

## 2、議價力量之懸殊

關於保險人與被保險人間之議價力量懸殊,可從行銷與理賠二方面觀之。於保險行銷之場合,為求大量行銷與建立可供使用之統計資料,標準化保單乃必行之趨勢。除少數大型個案,多數被保險人對於保單之內容,鮮有置喙之可能,保險契約因而成為附合契約之典型。就理賠實務而言,保險人可利用損害發生時,被保險人財務陷於窘困或受第三人求償之際,故意以拖延理賠之方式,迫使被保險人接受不公平之理賠協議,進而坐享不正當之利益。

#### 3、損害性信賴與合理期待

所謂損害性信賴與合理期待,係被保險人客觀上之合理期待之保障範圍,與實際之保險內容間有所差距,而被保險人仍對此種有缺陷之保障產生信賴。然而,此種錯誤信賴卻會造成被保險人極大之損害。為求衡平原則得以貫徹,美國法院乃發展出所謂「合理期待原則」,以利於司法上救濟。11

## 4、道德與心理危險

前三者之目的,在於當損失發生時,限制保險人否認其應有之承保範圍與保險給付。反之,本項則源自被保險人之行為。誠如前述,無論是道德危險與心理危險, 均可能導致被保險人於購買保險後,降低或扭曲其原有之損害防阻意願,造成危

10 大陸法系中雖無衡平法制度,但仍可於若干法規條文中,發現衡平原則之精神,例如我國民 法第187條第三項及第188條第二項之規定。

<sup>11</sup> 有關「合理期待原則」之詳細內容,見拙著「論合理期待原則」一文,保險專刊第三十三期, (1993)

險程度之增加。由於此等危險因素屬於被保險人之內在因素,保險人難以偵測,將直接影響保險人之經營成本,進而危及保險經營之安全,故屬對保險人之不利因素。<sup>12</sup>

# (三)、共同體利益

共同體利益可視為群體內成員一致要求之公共利益。其出發點非在於滿足個人之所需之商品,而是處理共同體內之社會性、智識性及物質性事務。未受監理之市場因限於資源或協調時所發生之成本,實難憑藉其自身機能達成此等目標,故須仰賴政府監理之介入。<sup>13</sup>

保險乃一種深受公共利益影響之行業,在其所處之共同體內扮演著公共角色。就若干具有社會重要性之事務,政府有必要界定保險所應提供之效能。換言之,當社會大眾對保險有迫切之需求時,政府有義務鼓勵並引導保險業因應此等需求。<sup>14</sup>例如,國內曾因公共場所意外事故頻傳而造成社會之動盪,為因應社會大眾之需求,政府乃要求業者開辦各種公共意外責任保險產品。此外,為求公共政策得以實現,保險經常成為政府施政之輔助工具。例如,因保險制度具有累積資本之功能,政府經常以監理措施引導保險資金,以支持政府財政或投資於公共建設。此種情況於開發中國家尤為顯著。

# 參、私人利益說

「私人利益說」之主要論點,在於主張政府監理係私人利益間競爭或協調後之結果。質言之,不同之團體或個人為追求其最大之私人經濟利益,彼此運用其可利用之資源去影響監理機關。其結果,政府監理遂成為因應私人利益需求下之產物。

「私人利益說」之基本主張主要見於「公共選擇理論」 (public choice theory)。 該理論假設在政治環境下之行為,與一般市場中之消費者行為無異。在所謂的「政 治市場」之中,個人或團體會在政策形成之過程中,利用選票之力量追求其私人 之最大利益。在另一方面,政治人物或團體,會如同一般市場中之企業家,以政

-

<sup>12</sup> 於保險實務上,此等危險因素可利用法令或保單條款加以抑制。例如,最大誠信原則、告知 義務、保險利益、共同保險條款及代位權之規定,皆可產生抑制之效果。

<sup>&</sup>lt;sup>13</sup> Anthony Ogus, p30

Stewart, R.E., "The Social Responsibility of Insurance Regulation" in *Insurance, Government, and Social Policy -- Studies in Insurance Regulation*, ed. S.L. Kimball and H.S. Denenberg (1969) p35

府之監理措施來滿足個人或團體之需求,以爭取選民之支持。<sup>15</sup>一言以蔽之,依「公共選擇理論」之主張,政府監理可視為因應私人利益需求,政治人物或團體所供給之產品。

在民主制度下,此種私人利益之需求常反映於選舉之中。因此,如欲探討政府監理之起源,除須審視選舉之基本過程外<sup>16</sup>,亦須考量監理者之內在因素。根據此項基本前提,在「公共選擇理論」之下更衍生出若干不同之次級理論,如「捕捉理論」 (capture theory)、「利益團體理論」 (interest groups theory)、及「官僚理論」 (bureaucracy theory)。茲就此等理論之內容及其適用於保險監理之情形,討論如下:

#### 一、捕捉理論

「捕捉理論」強調政府監理會受到受監理之產業團體極大影響。尤有甚者,受監理之業者會"捕捉"監理主管機關,進而利用其職權以追求其私人利益。根據前述「公共選擇理論」之基本論調,政治人物或團體必須因應利益團體之需求。因此,政府監理之型態與內容皆可加以預測。<sup>17</sup>代表產業之利益團體,因具有利益一致性及較低之組織成本等優勢,故較消費者團體具有影響監理機關之能力。其結果,政府監理勢將逐漸為受監理之產業所掌控,監理之內容與規劃亦將優先考量產業之利益。<sup>18</sup>

除此之外,受監理之產業團體,亦可能為構築合理之營運環境,降低企業經營之不確定性,而積極尋求政府實施監理。蓋政府監理可保障合法業者,排除非法業者之惡性競爭,避免市場產生脫序現象。在若干場合,又可控制供需之改變與價格之波動,進而降低企業資本之風險。

於保險監理之領域中,要求新保險業者設立時所須具備之高額資本要件,可用於支持「捕捉理論」之論點。此等具爭議性之規定,常被批評為保護現有業者之既得利益。蓋現有業者若能掌控監理機關,便可間接地藉由監理措施,將潛在之競爭者排除於市場之外,進而獨享占有市場之利益。

<sup>&</sup>lt;sup>15</sup> Anthony Ogus, p59

<sup>&</sup>lt;sup>16</sup> 雖然選票無法如同價格一般,直接反映買方之喜好程度,但透過選舉流程與運作之研究,可 概略預測監理措施之內容與性質。

<sup>&</sup>lt;sup>17</sup> George J. Stigler, "The Theory of Economic Regulation", 2 *Bell Journal of Economics and Management Science*, (1971) p3

<sup>&</sup>lt;sup>18</sup> Sam Peltzman, "Toward a More General Theory of Regulation", *The Journal of Law and Economics*, Vol.19, Aug. (1976) p211

然而,「捕捉理論」仍受到下列質疑:

- 1、縱使監理政策之形成過程與環境有利於保險業者,保險監理機關並非當然受業者「捕捉」並控制。蓋保險業不應被視為具有一致利益之團體。事實上,保險業者間對於監理政策時存有分歧之意見,以致無法形成共同之聯合陣線,故「捕捉」之情形並不必然發生。
- 2、在若干國家中,保險監理政策之形成,涉及許多不同之管轄機關,保險業者 無法逐一掌控。例如,美國保險監理權限屬於各州政府,保險業如欲主導保險監 理政策,必須就各州之政治環境及個別政策加以掌控,事實上極為困難。
- 3、在保險監理政策之形成過程中,官僚體系扮演著極重要之角色,並非只是被動地遵循著利益團體間競爭或協商後之結果。「捕捉理論」卻未將此項因素納入考量,有待商榷。

## 二、利益團體理論

「利益團體理論」之基本假設,在於監理機關為謀求政治上之支持,其監理政策將偏向於擁有較多選民與較具影響之利益團體。<sup>19</sup>不同於「捕捉理論」之論點,「利益團體理論」主張監理機關不會受特定之利益團體所控制。為尋求政治上之最大支持,監理機關會將可利用之資源與福利,儘量均衡地配置於市場中之各種利益團體。

相對地,利益團體可運用各種不同方法影響監理政策之形成。例如,透過提供經選擇後之相關資訊,影響選民之投票行為。更直接者,利益團體可提供政治獻金,資助可能協助實現其利益之政治人物或團體。只要遊說或類似活動能比其他方式產生較大之利益時,利益團體將會持續此類"投資"。

一般而言,兩種利益團體在政治市場中具有較大之影響力:一為特殊區分之利益團體,如專業或產業協會、貿易聯盟。另一為與群眾運動或意識型態相關之團體,如環境保護團體、消費者保護團體及女權運動組織。前者因具有較高的自我約束能力,通常能夠形成較有效率之壓力團體。<sup>20</sup>

於保險之領域內,代表產業之利益團體如保險同業公會、保險仲介人公會等;代表社會大眾之利益團體如消費者保護基金會、車禍受難者協會等。由於保險產業團體具有整合之動機,步調亦較為一致,故其組成之團體於競爭時較佔優勢,因此較能掌握監理政策之動向。然而,如同「捕捉理論」所遭受之批評,保險監

\_

<sup>&</sup>lt;sup>19</sup> Sam Peltzman, p231

<sup>&</sup>lt;sup>20</sup> Anthony Ogus, p70

理官僚並非完全被動地實施利益團體間競爭或協商後之結果。相反地,於政策形成之過程中,監理官僚時常加入其主觀價值判斷或考量其私人利益。因此,「利益團體理論」之論點,仍有可議之處。

#### 三、官僚理論

前述二項理論皆認為,負責監理工作之行政官僚完全處於中立的立場,被動地 回應利益團體間整合之結果。然而,依照「官僚理論」之主張,監理官僚並非僅 止於政策之執行。相反地,為追求私人之利益,監理官僚對於政策之形成,實質 上具有極大之影響力。至於官僚私人利益之範圍,包括薪資、津貼、聲譽及權力 等。監理官僚往往透過行政資源或預算之增加,使上述之私人利益得以實現。<sup>21</sup>

監理官僚之所以能影響決策,主要是他們在決策形成過程中扮演極為重要的角色。傳統上,監理官僚必須針對監理議題提出建議,或將問題列入政治議程,以供高層行政首長或立法機關參考及討論。由於具有控制相關資訊之能力,故可選擇所提供之資訊,間接地達成影響監理決策之效果。<sup>22</sup>

此外,監理官僚甚至可能直接地影響監理決策。較極端之方式,乃監理官僚為追求私人利益之實現,不惜侵犯或超越民主程序下之民意表現。許多干預性之監理措施或監理體制之擴充,常遠超過追求公共利益所需要之程度。例如透過公營化或國有化,將相關產業由國家直接掌控,藉以擴大官僚之權限與提升其地位。<sup>23</sup>其結果,將可能造成行政資源之濫用而形成監理缺失。

於保險監理之領域中,保險監理官之就業選擇與出路,似可作為支持「官僚理論」之例證。事實上,監理官僚與保險業界間之人事任用時有交錯與流通:許多監理官僚來自於業界,並於主管機關服務一定期間後,常自願或非自願地返回於業界。此點於公營保險業界之場合尤為顯著。

# 肆、政治力量說

「政治力量說」主張政府監理乃政治環境下之產物 — 係由各種政治機構在不同之環境背景交互影響而產生。換言之,監理決策之形成源自於各種政治團體間之交互作用。此外,不同之環境背景又會影響此等團體運用其政治資源之效率。

-

<sup>&</sup>lt;sup>21</sup> See generally W. Niskanen, Bureaucracy and Representative Government (1971)

<sup>&</sup>lt;sup>22</sup> Anthony Ogus, p68

<sup>&</sup>lt;sup>23</sup> *Id.*, p72

<sup>24</sup>根據此項基本假設,具有影響監理決策之政治團體大致可歸納為消費者團體、產業團體、監理官僚與「政治菁英」(political elites)等四類。

就影響監理決策之因素而言,「政治力量說」所主張之消費者團體、產業團體、 監理官僚三種團體,與前述「公共選擇理論」所主張之私人利益團體,事實上無 明顯區別。相異之處,在於「政治力量說」另行納入「政治菁英」此項因素,並 強調「政治菁英」對監理決策之形成,有實質之影響。

所謂「政治菁英」者,包括行政機關之高層首長、立法機關之國會議員及司法機關之法官。於監理政策之形成過程中,「政治菁英」扮演兩種角色:一為調解來自各方壓力,並於各競爭之利益團體中決定勝負,進而將政策導向於競爭之優勝者。另一方面,「政治菁英」並非全然中立之仲裁人,他們亦有自身之利益考量。因此,監理決策通常與「政治菁英」之價值判斷一致。<sup>25</sup>

「政治力量說」之另一項重要主張,在於政治團體能否有效地影響政策,取決於政治上之監理環境。換言之,監理政策之形成亦會受外在監理環境之變化而有所影響。在此種理論架構下,監理議題之顯著性與複雜性必須列入考量。顯著性議題泛指與大眾日常生活有緊密關聯之課題,如危險廢棄物之處理、色情書刊之查禁、環境生態之保護與槍枝管制等常人較為熟悉之項目。複雜性議題則涉及到複雜且深奧之專業領域。必須具備專業知識與訓練,方能處理此類監理議題。如保險監理、銀行監理與藥物管理等。26

一般而言,不論何種議題,受監理之產業皆會積極地參與。就顯著性低且複雜性高之議題,產業團體將處於較為有利之地位。此乃產業團體已具備專業知識與實務經驗,故對於此類議題能有較深入之認識。同樣地,複雜性議題亦使監理官僚得以有操控決策之機會。通常,顯著性較高之議題,其監理工作由高階之監理官僚主導;反之,則留待低階之監理官僚處理。相對地,因專業知識之欠缺,消費者團體通常僅能涉及顯著性高且複雜性低之議題。此外,「政治菁英」亦較為關切顯著性議題。蓋藉由此類議題之處理,可吸引社會與媒體之注意,甚至可增加個人聲望。因此,監理議題若無顯著性,「政治菁英」便缺乏介入之誘因。

相較於「公共利益說」與「私人利益說」,「政治力量說」之論點似乎較能符合保險監理之架構與實務。一方面,現實之保險市場中存有各種政治力量:監理

<sup>&</sup>lt;sup>24</sup> Kenneith J. Meier, "The Politics of Insurance Regulation", *The Journal of Risk and Insurance*, Vol. 58 (1991) p701

<sup>&</sup>lt;sup>25</sup> Kenneith J. Meier, *The Political Economy of Regulation -- The case of Insurance*, (1988) p30

<sup>&</sup>lt;sup>26</sup> W.T. Gormley, "Regulatory Issue Networks in a Federal System" in *Polity* 18 (1986), pp595~620

官僚可由保險監理官代表,受監理產業包括保險業及其他產業利益團體,消費者團體包括保單持有人與其他非產業利益團體,「政治菁英」則由法官、國會議員及高層行政首長組成。另一方面,保險監理確實涵蓋各種顯著性及複雜性之議題。雖然,保險監理所涉及者大多為複雜但非顯著之議題,如保單條款文字、費率計算公式及保險法規內容,但仍市場中仍存有許多高顯著性之監理議題。例如,適當保險產品之提供、強制汽車責任保險之研擬,皆為引起社會各界關切之課題。

### 伍、結論

「公共利益說」主張政府監理乃保護公共利益之一種之必要性措施,其目的在 於消除或降低因市場缺失所產生之附帶成本。由於保險具有強烈之社會性與公共 性,長久以來,保險監理之理論皆以「公共利益說」為主要基礎。然而,部份保 險監理措施,常假公共利益之名為掩飾,實際上卻是私人利益之追求。其結果, 不但無法達成保險監理所欲成就之目標,反而造成資源之浪費,形成人為之監理 疏失。

為防止此類弊端發生,當公共利益被引為保險監理之理由時,吾人除須探究其欲達成之目標外,尚須考量實施時可能發生之附帶成本。儘管如此,「公共利益說」仍為保險監理之傳統理論基礎,蓋其較能博取公眾之信任。例如,保障保險消費者之權益、維持保險人之財務安全、或促進保險市場之機能等,均為極具說服力之理由。

「私人利益說」則主張政府監理係私人利益間競爭或協調後之結果。換言之, 政府監理乃因應私人利益需求下之產物。該理論特殊之處,在於強調政府監理與 各種私人利益間,彼此具有相互影響之關係。然而,對於私人利益之概念與範圍 之界定,往往過於狹隘。若能從較廣泛之層面分析私人利益,如考量監理官僚決 策者之動機與利益,及瞭解監理課題被納入政治議程之過程,則「私人利益說」 之若干論點,或許能為保險監理之如何形成,提供合理之解釋。

近年來,許多學說主張從政治力量之角度,解釋保險監理政策之形成。「政治力量說」之基本論點,在於認定除產業團體、消費者團體及監理官僚等政治團體外,「政治菁英」對於保險監理政策之形成,具有舉足輕重之影響。此外,由於各種保險監理議題之複雜性與顯著性有程度上之差異,各政治團體可資運用之資源與機會亦因此而有所不同。保險監理遂在此種多變之政治環境下,經由各政治力量之交互影響而產生。由於此等論點較能契合保險監理之實務狀況,相較於前述二項學說,「政治力量說」似為保險監理較適當之理論基礎。

本文之目的,乃試圖為保險監理尋求理論上之根據,以利於探討保險監理之相關問題。上述之各項學說,雖各有獨特之理論基礎,但仍無法完整地解釋複雜多變之保險監理現象。職是,筆者以為,似可綜合各項理論之精要,分別從不同角度檢視保險監理政策之形成過程,方能獲得較為合理之解釋。